

Die Grossenbacher Automation AG entwickelt und vertreibt innovative HMI- und PLC-Lösungen für den Maschinen- und Anlagenbau — auf Basis von ctrlX OS von Bosch Rexroth. Hinter unseren Produkten steht kein Startup auf der grünen Wiese, sondern ein Team mit jahrzehntelanger Erfahrung und kurzen Entscheidungswegen. Als Teil der Amalthea Group verbinden wir unternehmerische Dynamik mit der Stabilität einer Unternehmensgruppe mit rund 300 Mitarbeitenden. Zur Ergänzung unseres Teams suchen wir eine/n

Sales Engineer Automation & ctrlX OS (m/w/d)

Für den Ausbau unseres Geschäfts im DACH-Raum suchen wir eine Persönlichkeit, die nicht bestehende Kunden verwaltet, sondern gemeinsam mit uns neue Kunden gewinnt und den Markt entwickelt.

Ihre Aufgaben

- Direktvertrieb unserer HMI- und PLC-Produkte im DACH-Raum (Schwerpunkt Süddeutschland)
- Aufbau neuer Kundenbeziehungen bei Maschinenbauern, OEMs und Systemintegratoren
- Technische Erstberatung, Angebotserstellung und Vertragsabschluss
- Strukturierter Aufbau Ihrer Vertriebspipeline
- Enge Zusammenarbeit mit Produktmanagement und Entwicklung

Für tiefergehende technische Fragen unterstützt Sie unser Application-Engineering-Team.

Ihr Profil

- Technischer Hintergrund in Automatisierungstechnik, Elektrotechnik oder Mechatronik
- Mehrjährige B2B-Vertriebserfahrung mit Neukundengewinnung
- Bestehendes Netzwerk im DACH-Raum, unternehmerische Arbeitsweise
- Verhandlungssicheres Deutsch und gute Englischkenntnisse

Was wir bieten

- Aktive Mitgestaltung eines wachsenden Geschäftsfelds
- Innovative Produkte mit klarem Marktnutzen
- Direktem Zugang zur Entscheidungsebene
- Interessantes Vergütungspaket mit variablem Anteil, Firmenwagen, Homeoffice

Interesse?

Schildern Sie uns Ihre Erfahrung, Ihr Netzwerk und Ihre Motivation! Gerne an hr@gemat.ch, Iris Dal Molin, Human Resources.